

報道関係者各位

2023年11月9日  
株式会社ファンリード

11月21日(火)開催の「AI アルゴリズムで  
ナレッジ共有効率アップ&商談獲得向上ウェビナー」に  
AI 技術によるビジネス拡大の専門家企業として登壇

株式会社ファンリード(本社：東京都豊島区、代表取締役社長：小林 慶一、以下 ファンリード)は、2023年11月21日(火)12:00より株式会社アイスマイリーが開催する企業向けの【ナレッジ共有効率アップ&商談獲得向上ウェビナー】に登壇いたします。

人材の流動性や多様性が高まり、経営スピードが速くなった現代において、ナレッジ共有が業務効率化のカギとなります。

本ウェビナーでは AI アルゴリズム解析によるナレッジ共有効率アップの方法や、インテントデータ(興味関心データ)を用いて商談獲得成功率を劇的に向上させる自動アプローチなどのビジネス拡大の秘策を、専門家企業としてファンリードと CrossBorder 株式会社の2社が徹底解説いたします。



The banner features a central text area with a light blue background and a network diagram. On the left, there is a circular portrait of a woman with a 'Smiley' logo below it. On the right, there is a circular portrait of a man. At the bottom, there are two larger portraits of men, one on the left and one on the right, with their names and titles below them. The logos for 'funlead' and 'CrossBorder' are positioned at the bottom center.

ファシリテーター  
株式会社  
アイスマイリー  
マネージャー  
小牧 紘

AIアルゴリズムで  
ナレッジ共有効率アップ &  
商談獲得向上 ウェビナー

AI技術によるビジネス拡大の秘策を  
専門家企業の2社がご紹介。

2023  
11 | 21 (Tue.) 12:00~13:00

株式会社 ファンリード  
取締役  
俵 輝道氏

funlead

CrossBorder

Cross Border株式会社  
代表取締役 CEO  
小笠原 羽恭氏

■ウェビナー概要

AI アルゴリズムでナレッジ共有効率アップ&商談獲得向上ウェビナー

AI 技術によるビジネス拡大の秘策を専門家企業の 2 社がご紹介。

主催 : 株式会社アイスマイリー

日時 : 11 月 21 日(火)12:00~13:00

場所 : ウェビナー専用の Zoom URL

(申し込みいただいた方にウェビナーの URL をお送りいたします)

費用 : 無料

申込締切 : 11 月 21 日(火)11:00 まで

#### ■ウェビナー申し込みフォーム

[https://ai.aismiley.co.jp/form/20231121\\_knowledge\\_sales\\_webinar](https://ai.aismiley.co.jp/form/20231121_knowledge_sales_webinar)

#### ■こんな方にお勧めのウェビナーです

- ・ナレッジマネジメントツール導入を検討している方
- ・自社のナレッジマネジメントを向上したい方
- ・自動でデータ収集を行い収集時間の削減をしたい方
- ・インサイドセールスを強化したい方
- ・AI 技術を使用して営業活動に活かす方法を知りたい方
- ・AI 技術を使用して自動で営業アプローチをしたい方
- ・商談獲得成功率を劇的に向上したい方
- ・最新 AI について知りたい方
- ・DX を推進している方

#### ■ウェビナー登壇者

- ・株式会社ファンリード 取締役 俵 輝道 氏



住友電気工業株式会社、VC を経てスタートアップ 4 年間経営。会社売却後、株式会社ミスミ金型部門で事業統括ディレクター、買収した米国社の PMI 従事。

その後アマゾンジャパンで DIY 用品事業部長 兼 産業・研究開発用品事業部長。現在は総合化学メーカーの太陽ホールディングス株式会社にて IT 部門を統括しつつ、グループ全体の DX 推進の責任者を務めると共に株式会社ファンリード取締役。慶應義塾大学法学部、ダートマス大学タックススクール卒。

・ Cross Border 株式会社 代表取締役 CEO 小笠原羽恭 氏



新卒で野村総合研究所に入社後、基幹システムの開発・PM・先端技術 R&D・ブロックチェーン証券 PF の構築・新規事業開発に従事した後、コンサルティングファームに転職し、経営コンサルタントとして、新規事業戦略の立案・営業戦略立案・AI を活用した DX などのプロジェクトに従事。その後、グローバル規模での市場動向調査・営業戦略立案・事業戦略立案をデータと AI で効率化・高度化することを目指して CrossBorder 株式会社を創業し代表を務める。

国内初インテントセールス SaaS 「Sales Marker (セールスマーカー)」を開発・提供。Forbes 30 Under 30 Asia List ノミネート。一般社団法人生成 AI 活用普及協会(GUGA)の協議員。

#### <注意事項>

・お申込みは 1 名様毎にお願いいたします。一度のお申込みで複数名のご参加はできませんのでご了承ください。

・事業が競合する企業様、または個人事業主の方のお申込みについては、ご参加をお断りさせて頂く場合がございます。予めご了承ください。

#### **株式会社ファンリード 会社概要**

2013 年設立、太陽ホールディングス株式会社（東証プライム上場）の連結子会社。DX 推進やスマート農業、スマートファクトリーなど新たな IT のあり方を提案するサービスに取り組んでいます。

代表取締役社長： 小林 慶一

設立 : 2013 年 3 月 26 日

所在地 : 東京都豊島区西池袋 1-11-1 メトロポリタンプラザビル 15 階

会社 HP : <https://www.funlead.co.jp/>

#### **本件に関するお問い合わせ先**

株式会社ファンリード 広報担当

TEL : 03-5656-0055

Email : [pr-marketing@funlead.co.jp](mailto:pr-marketing@funlead.co.jp)